

# REJOIGNEZ TRIBOFILM !

## COMMERCIAL. HF

**TYPE DE CONTRAT :**

CDI

**EXPÉRIENCE :**

2 ans et plus

**LOCALISATION :**

La Rochelle

**DISPONIBILITÉ :**

Dès que possible

### DESCRIPTIF DE L'OFFRE

Depuis plus de 25 ans, TRIBOFILM édite un logiciel **GMAO** (Gestion de maintenance assistée par ordinateur) pour faciliter le quotidien de nos nombreux clients des **secteurs de l'industrie, du tertiaire et des institutions publiques**.

Présent auprès de très grands groupes industriels et du public, TRIBOFILM a pour objectif de continuer à se développer en France et l'étranger.

### POSTE ET MISSIONS.

Nous recherchons notre futur **Commercial** H/F, pour renforcer notre équipe de vente.

Vos missions principales seront de :

- Prospection directe des industries
- Prise en charge complet du cycle de ventes : qualification, démonstrations, évaluation des besoins, élaborations des offres commerciales, négociations
- Animation, suivi et fidélisation du parc installé
- Rédiger des offres commerciales et fonctionnelles (Français & Anglais)
- Monter un réseau de revendeurs

### PROFIL.

De formation minimum BAC+2 dans le domaine Commercial, vous justifiez d'une expérience significative dans la commercialisation de solutions informatiques.

Vous êtes curieux, autonome et êtes à l'écoute. Vous aimez communiquer, convaincre et relever des challenges ambitieux.

La connaissance du secteur industriel serait un plus.

Vous parlez Anglais (niveau B2 minimum).

De nombreux déplacements sont à prévoir en France et occasionnellement à l'étranger.

### CONTACT.

Merci d'adresser votre candidature à [rh@tribofilm.fr](mailto:rh@tribofilm.fr)

**TRIBOFILM**

38-40 rue Jacques de Vaucanson  
17180 PERIGNY - France

[www.tribofilm.fr](http://www.tribofilm.fr)